

# สารบัญ

บทนำ ..... 15

## บทที่ 1 ลูกน้องไม่จำเป็นต้องเชื่อฟัง หัวหน้าไปหมดทุกเรื่อง

“เวรคิด” ของลูกน้องที่หัวหน้า “อย่างสนับสนุน”

1 เชื่อมั่นว่าความพยายามอยู่ก่อน  
ความสำเร็จอยู่ก่อนนั้น ..... 23

- ครูที่มุ่งสอนว่าเด็กคนนี้ต้องไปต้องประสบความสำเร็จแน่ ๆ  
จะทิ้งแบบสอนไม่ได้เรื่องสามารถกล้ายเป็น  
คนดันและพิชเชอร์ที่นำชัยชนะมาให้ทีมได้

แม้แต่ใบเชิญการทำงาน

ก็ยังมั่นจากการเป็น “เด็กมีปัญหา” ..... 30

- ต่อต้านสภาพแรงงานจนเกิดเรื่อง • ทำสิ่งที่ควรทำ  
แล้วคนอื่นจะยอมรับเราในที่สุด • พนักงานหัวหน้าที่ควรพ  
มานะทุกวันนี้

## 51 วิธีการของลูกป้องที่หัวหน้าของกลุ่มเป้าหมายบุน

### 3 ตั้งใจทำงานให้กับคนที่เคารพ ..... 37

- หัวหน้ายอมรับความสามารถลูกน้องที่มีความพยายาม
- ตั้งใจทำงานให้คนที่ยอมรับในความมุ่งมั่นของเรา
- เหตุการณ์ที่ทำให้มั่นใจว่าความสามารถลูกน้องส่งต่อถึงกันได้

### 4 ตรงดึงไปหาคนที่คุยด้วยได้ ..... 44

- กล้าเข้าหาผู้จัดการฝ่ายที่อยู่สูงเกินเอื่อง
- คนที่มีความสามารถย้อมมองเห็นความสามารถของลูกน้อง

### 5 สถานการณ์ยิ่งแย่ก็ยิ่งต้องหาเป้าหมายให้เจ渥 ..... 49

- ไม่มีประสบการณ์ใหม่ที่เร้าค่า
- สามารถเคลือบลับจากคนที่ประสบความสำเร็จ

### 6 เป็นตัวของตัวเองชัดๆ ..... 54

- หัวหน้าไม่ได้ต้องการลูกน้องห้าอ่อนน้อมตามไปหมดทุกอย่าง
- หัวหน้าต้องอกร้าวจะเชื่อใจลูกน้องคนไหนได้ในไม่กี่เดือน

### 7 อ่าย่าเห็นด้วยกับคำบ่นเล็ก ๆ น้อย ๆ

ของหัวหน้า ..... 59

- หัวหน้ารู้สึกแข็งจุดอ่อนของลูกน้องแต่ละคนดี
- หัวหน้าไม่ได้บ่นพะอย่างมากต่อว่าลูกน้อง

### 8 หัวหน้าใส่ใจว่าลูกน้องเป็นคนอย่างไรด้วย ..... 63

- คุณปฏิบัติกับพนักงานในร้านอย่างไรตอนไปกินข้าวกลางวัน
- หัวหน้าจะเห็น “นิสัย” ของลูกน้องได้ดีที่สุดตอนออกแบบงานนอกสถานที่
- “ลูกน้องที่ทำงานเก่งแต่นิสัยไม่ดี” คือลูกน้องที่น่าปวดหัวที่สุด

## บทที่ 2 ลูกน้องควร “ทำเกิน” ไว้ก่อน

“ไฮเร็นโซ” ของลูกน้องที่หัวหน้า “อย่างสนับสนุน”

### 9 หัวหน้าแต่ละคนมีความคาดหวัง

กับไฮเร็นโซไม่เท่ากัน ..... 71

- คนที่จะตัดสินว่าการไฮเร็นโซครั้งนั้นดีหรือไม่ไม่ใช่คุณเรา
- ดูด้วยว่าหัวหน้าต้องการให้ไฮเร็นโซอย่างไร

### 10 ลูกน้องต้องรู้จักภาระในสิ่งที่หัวหน้าไม่ได้พูด ..... 75

- ตามแบบ 5W2H • ถ้าผู้จัดการแผนกไม่รู้ก็ไปถามผู้จัดการฝ่าย

### 11 “ทำเกิน” ไว้ก่อน ..... 76

- ทำเกินเด็กกว่าทำขาด เมื่อ “ทำเกิน” จนเป็นที่น่าพอใจหัวหน้าจะบอกให้คุณ “ทำแต่พอๆ” เอง • หากจำเป็นก็ไฮเร็นโซเรื่องฐานดาวบ้าง

### 12 พูดให้ชัดเจนว่าต้องการอะไรจากหัวหน้า ..... 83

- ขอเปิดร่อง ๆ เลยค่าเป็นเรื่องดีหรือเรื่องร้าย • อย่าโynosหักน้อนม้ำพูดกับหัวหน้าแทน

### 13 แยก “ข้อเท็จจริง” กับ “ความคิดเห็น” ..... 86

ออกจากกัน ..... 87

- ค่าว่า “ไม่เป็นไร” คือความคิดเห็น ไม่ใช่ข้อเท็จจริง
- ทีมที่ไม่มีโครงกล้าบอกข่าวร้ายกับหัวหน้าเป็นทีมที่ใช่ไม่ได้

- 14 ถ้าเข้าใจงานอย่างถ่องแท้  
การไฮเร็นโซจะเป็นเรื่องง่ายในทันที ..... 91  
• เสี่ยวินาทีที่เกิดประกายไฟคือตอนไหน
- 15 ยิ่งไฮเร็นโซบ่อยก็ยิ่งเป็นประโยชน์กับตัวเอง ..... 93  
• ตอบกลับทุกครั้งที่ได้รับอีเมล์ • คนเรานั้นถ้าไม่ลิงซื้อทำหันที  
ก็จะลืมไปเลย • การไฮเร็นโซน้อย ๆ ช่วยให้เราออกਮารู้สึกดีขึ้น

### บทที่ 3 ลูกน้องไม่จำเป็นต้องทำงาน ให้สมบูรณ์แบบตลอดเวลา

“กักยะกากรทำงาน” ของลูกน้องคือหัวหน้า “อยู่รถบัสบุบบ”

- 16 ต้องคิดเองให้เป็นและรู้จักนึกถึงหน้างาน ..... 101  
• คิดเพื่อให้หัวหน้า • ประสบการณ์หน้างานจะเป็นประโยชน์  
ในอนาคต
- 17 “ข้อเก็บไว้” คือสิ่งที่เป็นน้ำวัวหัวหน้าได้ดีที่สุด ..... 105  
• ถูกเป็นหัวหน้าแล้วพิกเฉยต่อคำพูดลูกค้าไม่ได้ • ข้อเท็จจริง  
แต่ละข้อไม่ได้มีน้ำหนักเท่ากัน
- 18 การประชาสัมพันธ์ตัวเองไม่ใช่การอ้วกด ..... 110  
• คนทำงานเก่งจะไม่โ้อ้อวด • หัวหน้าชอบคนที่เชื่อมคนอื่น
- 19 สร้าง “กองเชียร์” ของตัวเอง ..... 114  
• เวลาที่รู้สึกขอบคุณใครก็ให้พูดออกมาก • สร้างความสัมพันธ์  
ที่ดีกับเลขานุบบรหารและคนที่ไม่ได้อยู่แผนกเดียวกัน

- 20 อย่าเป็นคน “ไม่ดูตามาตาเรือ” ..... 119  
• คนที่ไม่สังเกตสิ่งรอบข้างควรเริ่มจากทักษะคนอื่นให้เป็น  
• การใส่ใจคนรอบข้างจะเป็นผลดีต่อตัวคุณเอง
- 21 จุดร่วมของ “คนที่ดูเหมือนยุ่ง” ..... 122  
• “การไม่อยู่นิ่ง” กับ “การทำงาน” เป็นคนละเอียดอ่อน  
• กำหนดเส้นตายให้กับงาน
- 22 เอาใจเทามาใส่ใจเรา ..... 126  
• เวลาส่งอีเมล์ให้เข้าประเด็นทันที • ตั้งเป้าว่าจะเป็น  
“สายแรง” ของลูกค้า
- 23 พยายามพากับไปให้ถึงเส้นชัย  
ไม่ใช่วิ่งไปคนเดียว ..... 130  
• พยายามแชร์ข้อมูลให้มากที่สุด • คำนึงถึงข้อมูลที่หัวหน้า  
ยังไม่มี
- 24 คาดเดาความต้องการของหัวหน้า ..... 133  
• หัวหน้าที่เพียงย้ำบ่อกไม่รู้ธรรมเนียมในองค์กร  
หัวหน้าอย่างรู้เรื่อง “คน” ด้วย  
หัวหน้าเชื่อ “ประเมิน” ลูกน้อง  
ตั้งแต่ตระบคุยกับครั้งแรก ..... 137  
• การคุยกับแบบตัวต่อตัวช่วยให้รู้จักกันมากขึ้น • ทำทีขึ้น  
หัวหน้าขึ้นอยู่กับทำทีของลูกน้อง

## บทที่ 4 ลูกน้องต้องทำให้เต็มที่ แต่ก็อย่าฝืนตัวเองงานเกินไป

“วิธีทำงาน” ของลูกน้องที่หัวหน้า “อย่างสนับสนุน”

- 26 สร้าง “แรงจูงใจ” ให้ตัวเอง ..... 143  
• เวลาเจองานที่ไม่อยากทำให้สร้างแรงจูงใจ • เมื่อทำผลงานได้ยอดเยี่ยม “ชื่อเสียง” จะติดตัวเราตลอดไป
- 27 กำกeraที่กำได้ไปก่อน ..... 148  
• เปลงประกายในมุขของตัวเอง • วิธีทำให้บริษัทเข้มแข็งอยู่หลายวิธี
- 28 ยึดติดกับผลลัพธ์ แต่อย่ายึดติดกับความสำเร็จ ..... 152  
• “งานอาจไม่สำเร็จ แต่ก็พยายามได้มาก” เป็นคำพูดของหัวหน้า • หัวหน้ายึดติดกับความสำเร็จจะทำให้ละเลยการพัฒนาตัวเอง
- 29 ส่องส่องใจช่วยกระตุ้นการพัฒนาตัวเอง ..... 157  
• หัดเขียนรายสุนทรีย์ • ลองคิดในมุมมองของหัวหน้า  
เวลาหัวหน้ามอบหมายงานให้คร่าวทำตัวอย่างไร ..... 160  
• อย่างที่หัวหน้าอิดอดด • คำที่หัวหน้าได้ยินแล้วดีใจคือ “ผู้ / ฉันทำเอง”
- 31 จะคิดและนำเสนอไอเดียได้อย่างไร ..... 164  
• ไอเดียเกิดจากหลายสิ่งหลายอย่างมาประกอบเข้าด้วยกัน  
• เรียนรู้รับเปลี่ยนหรือกลไกของบริษัท
- 32 รางวัลสำหรับลูกน้องที่กำได้ดี ..... 169  
• รางวัลที่ได้จากการทำงานก็คือโอกาส

## บทที่ 5 ลูกน้องต้องรู้จัก “บริหาร” หัวหน้าให้เป็น “เว็บบริหารหัวหน้า” ของลูกน้องที่หัวหน้า “อย่างสนับสนุน”

### 33 สืบคุยว่าหัวหน้าปฏิบัติกับ

หัวหน้าของตนอย่างไร ..... 173

- หัวหน้าที่ใส่ใจกับการรายงานก็ต้องการให้ลูกน้องใส่ใจกับการรายงานเข่นกัน • มองหัวหน้าเป็น “ลูกค้า” คนหนึ่ง

### 34 พูดในสิ่งที่คิดโดยไม่ต้องกลัว

จะถูกมองว่าประจบ ..... 177

- หัวหน้าเองก็อยากเป็นที่ยอมรับของลูกน้อง • ลูกน้องที่เคารพหัวหน้านั้นน่าเอ็นดู

### 35 คำพูดล้อเล่นของหัวหน้าหรือลูกค้า

มีความหมายซ่อนอยู่ ..... 180

- หัวหน้าส่วนใหญ่แอบเปิดเผยความในใจไว้ในคำพูดล้อเล่น
- อย่าเพิกเฉยต่อกำปูดล้อเล่นของลูกค้า สามีภรรยา และเพื่อน

### 36 รูปธรรม-เวลาจะจ่อdingความเห็น ..... 184

- เรื่องดีให้พูดต่อน้ำทุกคน เรื่องไม่ดีให้แอบไปคุยกันสองคน • ถูด้วยปากที่แสดงความเห็นด้วยได้ และใจที่แสดงความเห็นด้วยไม่ได้

### 37 ก้าวข้ามหัวหน้าไม่ได้จริง ๆ

ก็ให้กอยห่างอย่างสุภาพ ..... 189

- ถ้าเข้ากันไม่ได้จริง ๆ ก็อดทนไปสักสองปี • อย่าฝืนเปลี่ยนตัวเองเพื่อหัวหน้า

- 38 ให้หัวหน้าฯ เป็นครูสอนเรา ..... 193  
• มองว่าความสัมพันธ์กับหัวหน้าเป็นเกมชนิดหนึ่ง

39 ควรทำตัวอย่างไรเมื่อมีหัวหน้าเป็นชาวต่างชาติ ..... 195  
• ถ้าฟังหรือพูดไม่เก่ง ก็ใช้วิธีอ่านหรือเขียนแทน (กรณีมีหัวหน้าเป็นชาวต่างชาติไม่ได้แปลว่าจะทำตัวย่อหย่อนได้)

## บทที่ 6 ลูกน้องต้องหมั่นหาความรู้

“วิธีเรียนรู้” ของลูกน้องที่หัวหน้า “อย่างสนับสนุน”

40 ทุ่มเทให้กับการเรียนรู้เพื่อพัฒนาตัวเองและผลงาน ..... 203  
• หนึ่งในความภาคภูมิใจดือความรู้ที่มีล้ำหน้าเพื่อนรุ่นเดียวกัน  
• อ่านหนังสือที่จำเป็นเกี่ยวกับงาน

41 ตั้งใจหาความรู้ดังแต่ตอบอย่างมั่น้อย ..... 207  
• เรื่องที่เรียนรู้ตอนอายุยังน้อยจะติดตัวไปชั่วชีวิต • ถ้ายังไม่มีเป้าหมายก็หาความรู้ที่เกี่ยวกับงานที่ทำอยู่ไปก่อน

42 ทดสอบไม่ก่ออุบัติเหตุให้เก่งภาษาอังกฤษ ..... 212  
• กำหนดเวลาเรียนรู้ใหม่เพื่อรักษาแรงจูงใจ • คำศัพท์กับเวลาไม่เคยทิ้งให้ผิดหวัง • ไม่ต้องกลัวชาวต่างชาติ

43 เก็บบุคกิจจะช่วยให้อ่านหนังสือจบเป็นนิสัย ..... 219  
• เอาเวลาว่างเล็ก ๆ น้อย ๆ มาอ่านหนังสือ • ใช้เวลาช่วงเช้าอ่านหนังสือ • ให้การอ่านหนังสือเป็นส่วนหนึ่งของชีวิต

- 44 หนังสือที่อ่านเพื่อพัฒนาตัวเองจะเป็นอะไรก็ได้ ..... 225  
• ไม่ฝึกมากไปจะดีกว่า • เพิ่มประสบการณ์ให้กับชีวิต  
ด้วยการอ่านหนังสือหลากหลายแนว
- 45 การได้พบปะผู้คนกันบ้างเป็นการเรียนรู้ที่สำคัญ ..... 230  
• กำหนดเป้าหมายทุกรอบที่ต้องไปสัมมนาหรือชุมชน  
• เวลาไปพบคนอื่นต้องเตรียมตัวให้พร้อม
- บทที่ 7 ลูกน้องต้องพัฒนานิสัยเป็นอันดับแรก**  
“นิสัย” ของลูกน้องที่หัวหน้า “อยากรู้และสนับสนุน”
- 46 ประสบการณ์เลวร้าย  
ช่วยให้บองเห็นใบสั่งที่ไม่เคยเห็น ..... 237  
• อดีตที่เคยถูกหัวหน้าผู้มากความสามารถกลั้นแกลง  
• หารดระเงื่อนๆ ใจจนแทบทะยืนไม่稳 • ร้องไห้จะกลับบ้านฟื้อกำกับ • ใช้ความรู้สึกและความเจ็บปวดของคุณอย่างแฉ
- 47 รู้ว่าโลกกว้างใหญ่กว่าที่คิด ..... 246  
• เพิ่งรู้ว่าตัวเองโลกแค่ไหน • ถ้าเป็นหัวหน้าจะประเมินลูกน้องคนไหนดีกว่ากัน
- 48 สร้างความหมายให้กับงาน ..... 251  
• ทำไม่งานขับแท็กซี่จึงเป็นงานสำคัญ • รู้จักสร้างความหมายให้กับงานของคนอื่น

- 49 เลิกคิดว่าการแสวงหาทำไรเป็นเรื่องผิด ..... 255  
• กำไรไม่ใช่เป้าหมาย แต่เป็นวิธีการในการทำให้สังคมดีขึ้น  
• บุคคลที่ไม่ได้ขายสินค้า แต่ขายแนวคิดกำลังจะมา • ธุรกิจ  
ในอุดมคติมีส่วนคล้ายกับองค์กรไม่แสวงหาผลกำไร
- 50 กำตัวเองบันนี้ให้ดีกว่าเมื่อวาน ..... 263  
• ประสบการณ์การเป็นหัวหน้าจะกล้ายเป็นอย่างดีสอบด้วยความ
- 51 ความอ่อนแอก็ไม่ใช่เรื่องเลวร้าย ..... 265  
• ตราบใดที่ยังสู้ ก็ยอมต้องมีพัสดุพลัง • คนที่พยายามและ  
เชื่อมั่นในหนทางของตัวเองคือคนที่ประสบความสำเร็จ
- บทส่งท้าย ..... 269

ประวัติผู้เขียน ..... 275

สำหรับเพื่อการศึกษาและกิจกรรมที่เกี่ยวข้อง  
For educational use and reference only